

Vertriebsstarker Senior Manager (w/m/d) SAP Fioneer

Referenz-Nummer: SSH-60216-2
Art der Anstellung: Unbefristete Festanstellung
Ort: Bundesweit

Der Arbeitgeber

Unser Mandant zählt zu den Top Beratungsgesellschaften weltweit. Das Unternehmen ist seit 100 Jahren im Markt etabliert und mit etwa 5.000 Mitarbeitern in 25 Ländern aktiv und erfolgreich. Schwerpunkte sind Management - und Technologieberatung. Das Portfolio ist fokussiert auf Strategieerstellung, Prozessmanagement, Customer Relationship Management, Supply Chain Management, Beratung in Insurance und Banking, Lösungen in der IT Security sowie Integration marktführender Technologie.

Die Position

- Weiterentwicklung des Themas SAP Insurance
- Leitung nationaler und internationaler (Groß-) Projekte
- Multiprojektmanagement
- Themenentwicklung
- Umsatzverantwortung
- Begleitung der Transformationsprozesse der Kunden
- Sales im Insurance Consulting

Besondere Merkmale

- Attraktives Vergütungsmodell inklusive eines erfolgsabhängigen Bonus mit Option zur Umwandlung in zusätzliche Freizeittage
- Hybrides Arbeiten mit neuestem technischen Equipment, inkl. Smartphone: beim Kunden, in einer unserer top Office Locations oder zu Hause
- Umfangreiche Angebote für die Work-Life-Balance, wie z.B. Familienservice & Firmenfitness sowie zahlreiche Corporate Benefits
- Flache Hierarchien und eine teamorientierte Unternehmenskultur, in der Diversity und Wertschätzung, ökologische Verantwortung und gesellschaftliches Engagement dazu gehören
- Interessante Aufgaben in einem international agierenden Unternehmen

Die Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, Wirtschaftswissenschaft oder einen vergleichbaren Studienabschluss
- Idealerweise ergänzt um eine Ausbildung zum/zur Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen
- Mindestens 8 jährige Berufserfahrung in einer Unternehmensberatung
- Fundierte Erfahrungen in mindestens einer der SAP-Komponenten: Policy Management (FS-PM), Claims Management (FS-CM), Collections & Disbursements (FS-CD), Reinsurance (FS-RI), Incentive & Commissions Management (ICM) oder Business Partner (BP), Rechnungswesen (FI/NewGL)
- Nachweisliche Saleserfolge im Insurance Consulting
- Sehr gute Kenntnisse versicherungsspezifischer Produkte und Prozesse
- Leidenschaft für neue Technologien und Trends sowie deren sinnvollen Einsatz in der Versicherungsindustrie
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Deutsch und Englisch fließend

Ihr Ansprechpartner

Dr. Stefan Schloehmer
vacantum Personalberatung
20148 Hamburg

T: +49 (0) 176 666 15216
schloehmer@vacantum.com
www.vacantum.com

Gerne steht Ihnen Ihr Personalberater für Fragen zur o.g. Position auch telefonisch von Montag bis Freitag in der Zeit zwischen 9.00 h und 18.00 h zur Verfügung.

Ihre Bewerbung

Sind Sie an dieser Position interessiert? Dann bewerben Sie sich ganz einfach [online](#). Oder Sie senden uns per [E-Mail](#) Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenz-Nummer SSH-60216-2 und Informationen zu Ihrer Verfügbarkeit und dem gewünschten Gehalt.