

Sales Manager Defense & Aerospace (m/w/d)

Referenz-Nummer: ABR-60414-6
Art der Anstellung: Unbefristete Festanstellung
Ort: Bundesweit

Der Arbeitgeber

Unser Mandant gehört zu den 5 größten IT-Dienstleistern in Deutschland und agiert seit über 30 Jahren erfolgreich am Markt. An Standorten in zahlreichen deutschen Städten und zwölf weiteren internationalen Standorten entwickelt er individuelle Anwendungssysteme und branchenspezifische Standardsoftware für die Bereiche Financial Services, Automotive, Public und weitere Branchen. Dabei unterstützen über 8000 Mitarbeiter.

Die Position

- Positionierung des Leistungsportfolios, Aufbau und Pflege von professionellen und nachhaltigen Kundenbeziehungen im Bereich Defense & Aerospace
- Aktive Steuerung von Vertriebsprozessen, Planung, Organisation und Durchführung von Kundenterminen
- Fokus auf Neukundengewinnung und Weiterentwicklung von Key Accounts
- Steuerung und Weiterentwicklung von Vertriebs-Controlling-Prozessen
- Mitwirkung in Vertriebs-Kampagnen sowie Organisation von Kundenevents
- Proaktive Mitarbeit in Angebotsvorgängen und Vertragsverhandlungen sowie Erarbeitung von Vertriebs- und Angebotsstrategien

Besondere Merkmale

- Homeoffice & mobiles Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Weiterbildungen, Trainings und Workshops
- Sabbatical
- Familien-Service

Die Anforderungen

- Abgeschlossenes technisches Studium, z. B. Luft- und Raumfahrttechnik, Elektrotechnik, Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Dienstzeit bei der Bundeswehr im mittleren oder gehobenen Dienst
- Fundierte Erfahrung im Fachvertrieb mit Bezug zur Beratung sowie umfassende Kenntnisse der Geschäftsprozesse im Umfeld Defense & Aerospace und einem etablierten Netzwerk
- Erfahrung in der Durchführung von Angebotsvorgängen
- Professionelles, serviceorientiertes Verhalten im Umgang mit Kunden
- Proaktive Arbeitsweise zur Identifizierung neuer Geschäftschancen
- Flexible Reisebereitschaft und verhandlungssichere Deutschkenntnisse (mind. C1)

Ihr Ansprechpartner

Arnd Brüne
vacantum Personalberatung
Hamburg

T: +49 (0) 1525 436 91 44

bruene@vacantum.com
www.vacantum.com

Gerne steht Ihnen Ihr Personalberater für Fragen zur o.g. Position auch telefonisch von Montag bis Freitag in der Zeit zwischen 9.00 h und 18.00 h zur Verfügung.

Ihre Bewerbung

Sind Sie an dieser Position interessiert? Dann bewerben Sie sich ganz einfach [online](#). Oder Sie senden uns per [E-Mail](#) Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenz-Nummer ABR-60414-6 und Informationen zu Ihrer Verfügbarkeit und dem gewünschten Gehalt.